

面接対策クラス



目次

1. 振り返りシート
 2. 求人の探し方
 3. 企業を選ぶポイント
 4. 自己紹介
 5. 面接のマナー
 6. 面接時の印象をよくするポイント
 7. 履歴書の書き方
 8. 職務経歴書の書き方
 9. 志望動機
 10. 特殊な面接とくしゅ
 11. 仕事の経験や学校での専攻せんこう
 12. よくある質問
 13. 外国人だけの特別な質問
 14. 逆質問のしかた
- (参考資料)メールの書き方

面接対策クラス振り返りシート

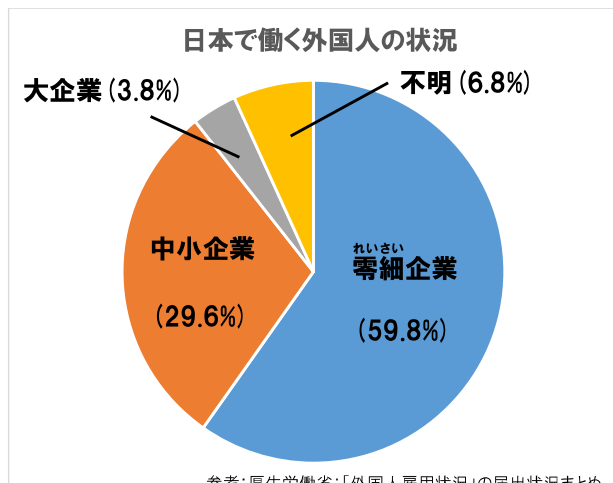
目標	就職、転職活動の目標を書いてください(例:〇〇までに〇〇業界から内定をもらう)
ネガティブ イメージ	もし就職、転職活動が上手くいかなかった場合の最悪な状況を想定してください

就職活動状況			
応募数	書類選考通過	面接通過	内定数

提出物チェック						
項目	個人カルテ	履歴書・職務経歴書	自己紹介	志望動機	経験・専攻	メール
提出済						

	先生やクラスメイトから注意された点	チェック
1		
2		
3		
4		
5		
6		
7		
8		
9		
10		

きぎょう 企業を選ぶポイント



【大企業】

従業員数 300 名以上

【中小企業】

従業員数 300 名以下

【零細企業】

従業員数 20 名以下

※企業の人数分類は業種による

大企業

- 給与や福利厚生などの制度がしっかりしており、収入が高いところが多い。
- × 求人の数が少ないので、入社できるのはほんのわずかの人のみ。

中小企業

- 即戦力が求められる。
- できるだけ実績を上げることが求められるので、自分の力を試したい人には向いている。
- × 単純作業やライン工場などビザが出ない職種もあるので、業務内容を確認する。
- × ビザのサポート体制などが整っていないところもある。

零細企業（小規模事業者）

- 人材不足に悩んでいる企業が多く、積極的に外国人の受け入れを考える企業が増加。
 - 大手転職サイト等に求人を出すことができないため、ライバルが少ない。
 - 人数が少ない分、大きい仕事を任されることも多く、やりがいのある仕事ができる。
 - × 単純作業やライン工場などビザが出ない職種もあるので、業務内容を確認する。
 - × ビザのサポート体制などが整っていないところが多く、自分でビザ申請を行う場合もある。
 - × ビザのサポートがあっても、雇用保険や社会保険に加入しない事業者が多い。
- この場合、内定をもらっても断ったほうがいい。

ポイント

大企業よりも中小企業や零細企業がチャンスが多い！

外資系

- 外国人の採用に抵抗はなく、ビザなどのサポート体制もしっかりしている。
- △ 業務で日本語が使われることは少ない。
- △ 世界中に支店を持っており、海外転勤の可能性もある。

日本の企業

- 日本語を使う機会が多く、日本語のスキルアップにつながる。
- × 外国人がほとんどいない、もしくは0の場合もある。

自己紹介

×悪い例

初めまして。リンです。

台湾で5年働きました。

2年ぐらい前に日本にきました。今、日本で仕事を探しています。

よろしくおねがいします。

○良い例

初めまして。リンと申します。本日は貴重なお時間をいただきありがとうございます。

私は台湾の大学を卒業後、2012年から〇〇株式会社で法人営業を5年間経験しました。

その後、2018年に来日し、前職では主に食品業界に対して〇〇というサービスを提案・販売してきました。

このような経験が御社でも活かせると考え、応募いたしました。

どうぞよろしくお願いいたします。

ポイント①

【まずはお礼を言う！】

本日は貴重なお時間をいただきありがとうございます。

本日はお時間を割いていただきありがとうございます。

【よく使われる表現】

- ~と申します
- ~(に)来日いたしました
- 現在は~しております。
- 本日は貴重なお時間をいただきありがとうございます。

ポイント②

【自己紹介は30秒~1分程度で短めに！】

これまでの職務経歴を簡潔に伝えられれば OK!

詳しい職務経歴は後でゆっくり話すので、ここでは要点だけ絞って話せれば OK!

ポイント③

【第一印象が大事！表情や話し方に注意しよう！】

面接官は内容よりも話し方に注目しているので、明るい笑顔や話し方を意識しよう！

ポイント④

【応募企業との接点を必ず含めよう！】

応募企業と全く関係のない内容は控え、必ず接点を持たせるようにしましょう。

未経験で業務上の接点が見つからない場合は、社風や求める人物像と自身の仕事

へのこだわりや得意分野との共通点を探そう。

よくある質問

質問例1

ちょうしょ たんしょ
長所・短所を教えてください。



ポイント

- ① 長所は具体的な経験を一緒に言いましょう
- ② 短所は言うだけでなく、改善しようとしている点まで伝えましょう

回答例

私の長所は粘り強く最後まであきらめないことです。

前職では、契約を取るのに苦労した案件がいくつかありましたが、①何度もあきらめずにお客様と連絡を取り、信頼を築いたことにより、最終的に部署で一番の契約を取ることができました。

短所は、なんでも一人で仕事を背負いすぎてしまうところです。ですので、②時々冷静に自分の抱えている仕事の量を見直し、それが多いときには仲間と協力しながら早く正確に仕事を行っていきたいと思っております。

質問例2

とくぎ しゅみ
特技・趣味は何ですか。



ポイント

- ① 企業が求めている能力を把握して、それに合ったものを話しましょう
- ② 自己PRで使っていない項目を選びましょう

回答例

私は料理が得意で、休日には主に新しいレシピに挑戦しています。料理は段取りが非常に大切で、同時並行できる部分、まとめてやると効率的になる部分など、①常に工夫をしながら行っています。その工夫が実って時短レシピを考案でき、平日でも問題なく作れるようになってきました。②細かな努力を積み重ねたことで、平日の短時間でも料理を完成できるレベルにまで持ってくることができました。

質問例 3

てんしよく たいしよく
転職・退職の理由は何ですか。



ポイント

- ① 前職で持った退職理由が応募企業にはないことを確認しましょう
- ② 不満があっても、ポジティブな内容を言きましょう

回答例

前職では入社当初から、毎日朝 7 時から夜 12 時までの勤務が普通に行われていました。同僚も同じ状況で、2 年間にわたりアウトソーシングを提案したり、増員の要望を出したりしましたが、変化を好まない会社の風土もあり、受け入れられませんでした。
①
② 仕事と私生活のバランスを改善したいと考え、転職を決意しました。

質問例 4

今までの仕事に不満はありますか。



ポイント

- ① 一度持った不満をどうやって解消しようとしたか前向きに答えましょう
- ② 前職で持った退職理由が応募企業にはないことを確認しましょう

回答例

前職では WEB マーケティングをメイン事業とした企業に勤めていたのですが、入社してから 5 年間ライティング業務を任せられ、身につくスキルが限られていたことに不満を感じていました。3 年目からディレクション業務をはじめとするマーケティング全体にかかわる業務に就きたいと打診していたのですが、一向に受け入れてもらえませんでした。
①
そこで転職を決意し、中でも御社を選んだのは、マーケティング全体の業務を任せてもらえるためです。
②